

## Woodpecker.co z pełnym sukcesem kończy IPO

Woodpecker.co S.A., spółka technologiczna oferująca aplikację pełniącą rolę inteligentnego asystenta sprzedaży B2B, podsumowuje publiczną ofertę sprzedaży akcji przez akcjonariuszy. Oferujący przydzielili wszystkie oferowane akcje o wartości 11 mln zł. 91 proc. akcji trafiło do transzy dużych inwestorów, a pozostałe zostały przydzielone w transzy małych inwestorów, w której stopa redukcji wyniosła 56,07 proc. Oferta Woodpecker.co była największą ofertą publiczną, w której pośredniczył Dom Maklerski INC.

- *Cieszymy z dużego zainteresowania ze strony inwestorów. Jeszcze raz chciałbym podziękować wszystkim biorącym udział w ofercie publicznej Woodpecker.co za zaufanie i docenienie naszego biznesu. Przygotowania do wejścia na NewConnect również przebiegają zgodnie z planem. Liczymy na giełdowy debiut jeszcze w te wakacje.* – komentuje Mateusz Tarczyński, prezes zarządu Woodpecker.co.

Działająca w modelu SaaS aplikacja Woodpecker.co ułatwia pozyskiwanie nowych klientów i utrzymywanie relacji poprzez automatyzację czasochłonnych procesów związanych z komunikacją biznesową. Korzysta z niej około 3 tys. firm z 70 krajów na całym świecie, w tym prawie połowa to klienci z USA.

- *Oferta Woodpecker.co była do tej pory największą ofertą zrealizowaną przez Dom Maklerski INC w historii naszej całej działalności. Cieszymy się z jej sprawnego przebiegu i dużego zainteresowania inwestorów. Aktualnie, w ramach Grupy INC, prowadzimy czynności przygotowujące Spółkę do debiutu na rynku NewConnect. Jesteśmy na etapie rejestracji akcji w KDPW, po której będziemy składać wniosek o dopuszczenia akcji do GPW. Liczymy na debiut Woodpecker.co na małej giełdzie w ciągu kilku tygodni.* – mówi Paweł Śliwiński, prezes zarządu Domu Maklerskiego INC.

Skrócony rachunek Zysków i Strat oraz prognozy finansowe Woodpecker.co S.A. (w tys. PLN)

	2017	2018	2019	2020	<b>2021F</b>	2022F	2023F
Sprzedaż	2 636	5 353	7 832	10 032	<b>13 556</b>	19 583	26 798
Koszty operacyjne	2 543	5 143	7 394	8 876	<b>10 490</b>	13 184	15 573
EBITDA	93	247	502	1 159	<b>3 361</b>	7 351	13 332
Zysk netto	65	173	345	852	<b>2 464</b>	5 135	9 019

Prezentowane powyżej dane za okres 2021 r. – 2023 r. są wartościami prognozowanymi, które zostały uwzględnione w Memorandum Informacyjnym dotyczącym oferty publicznej. Wyniki osiągnięte przez Woodpecker.co S.A. w przyszłych okresach mogą być od nich różne, szczególnie w przypadku zmiany przyjętych założeń.

\*\*\*

**O Woodpecker.co:**

Woodpecker.co to spółka technologiczna dostarczająca oprogramowanie w modelu SaaS, które pomaga zwiększyć efektywność rozwoju biznesu poprzez inteligentną automatyzację procesów komunikacji biznesowej. Oprogramowanie wykorzystuje zaawansowane algorytmy, które pomagają zarządzać komunikacją i automatycznie wysyłają spersonalizowane komunikaty, wykrywają odpowiedzi i przypominają o kontakcie.

Narzędzie Woodpecker.co znajduje swoje zastosowanie m.in. podczas aktywnej sprzedaży, pozyskiwania partnerów biznesowych, przypominaniu o sobie klientom, czy też rekrutacji pracowników. Rozwiązanie wyróżnia się łatwością implementacji, wysokim bezpieczeństwem oraz najwyższą dostarczalnością. Woodpecker.co pracuje z ponad 3 tys. klientów z 70 krajów, z których prawie połowa to firmy z USA.

**Kontakt dla mediów:****Paweł Strzyżewski**

InnerValue Investor Relations

[p.strzyzewski@innervalue.pl](mailto:p.strzyzewski@innervalue.pl)

+48 506 229 863

**Mateusz Paradowski**

InnerValue Investor Relations

[m.paradowski@innervalue.pl](mailto:m.paradowski@innervalue.pl)

+48 516 089 279