

## **Łączne zainteresowanie akcjami Woodpecker.co prawie dwukrotnie przewyższyło liczbę oferowanych akcji**

**Publiczna oferta sprzedaży akcji Woodpecker.co S.A. cieszyła się zainteresowaniem inwestorów, którzy złożyli łącznie zapisy i deklaracje na akcje o wartości ponad 21 mln zł. Spółka w ciągu kilku tygodni chce zadebiutować na NewConnect. Firmą inwestycyjną, która prowadziła księgę popytu oraz przyjmowała zapisy był Dom Maklerski INC.**

Woodpecker.co S.A., spółka technologiczna oferująca aplikację pełniącą rolę inteligentnego asystenta sprzedaży B2B, zakończyła przyjmowanie zapisów w transzy Małych Inwestorów oraz proces budowy księgi popytu w transzy Dużych Inwestorów. Łączne zainteresowanie akcjami Woodpecker.co było niemal dwukrotnie większe niż wartość oferty, czyli ponad 21 mln zł względem wielkości oferty do 11 mln zł. Cena sprzedaży jednej akcji została ustalona na 12,00 zł, co przy założeniu przyjęcia tej ceny jako podstawy określenia wartości całej spółki implikowało by łączną kapitalizację spółki na poziomie 60 mln zł.

*- Jesteśmy zadowoleni z wyników oferty i efektów intensywnego roadshow. Cieszymy się z zainteresowania inwestorów i zgodnie z zapowiedziami w przeciągu kilku najbliższych tygodni chcielibyśmy zadebiutować na NewConnect.* - komentuje Mateusz Tarczyński, prezes zarządu Woodpecker.co.

Proces wprowadzenia akcji na NewConnect uzależniony jest od szeregu czynników. Spółka liczy jednak na jego szybkie zakończenie ze względu na brak konieczności rejestracji akcji w KRS. Dla zarządu Woodpecker.co rynek NewConnect jest pierwszym krok w drodze na Główny Rynek GPW, na który spółka chce się docelowo przenieść na przełomie 2022 i 2023 r.

### Harmonogram Oferty Publicznej

19.05.2021	Publikacja Memorandum Informacyjnego
20.05.2021 – 01.06.2021	Przyjmowanie zapisów i wpłat w transzy małych inwestorów
20.05.2021 – 01.06.2021	Budowa księgi popytu (book-building) w transzy dużych inwestorów
02.06.2021	Ustalenie ostatecznej ceny sprzedaży i ustalenie liczby akcji sprzedawanych w podziale na poszczególne transze
02.06.2021 – 09.06.2021	Przyjmowanie zapisów i wpłat w transzy dużych inwestorów
10.06.2021	Ewentualne przyjmowanie zapisów i wpłat w transzy inwestorów zastępczych
Do 11.06.2021	Przydział akcji oraz podanie do publicznej wiadomości wyników Oferty Publicznej
Do 16.06.2021	Ewentualny zwrot nadpłaconych kwot (w przypadku nadsubskrypcji lub wystąpienia różnicy pomiędzy Ceną Maksymalną, a Ceną Sprzedaży)

Skrócony rachunek Zysków i Strat oraz prognozy finansowe Woodpecker.co S.A. (w tys. PLN)

	2017	2018	2019	2020	<b>2021F</b>	2022F	2023F
Sprzedaż	2 636	5 353	7 832	10 032	<b>13 556</b>	19 583	26 798
Koszty operacyjne	2 543	5 143	7 394	8 876	<b>10 490</b>	13 184	15 573
EBITDA	93	247	502	1 159	<b>3 361</b>	7 351	13 332
Zysk netto	65	173	345	852	<b>2 464</b>	5 135	9 019

Prezentowane dane za okres 2021 r. – 2023 r. są wartościami prognozowanymi i wyniki osiągnięte przez Woodpecker.co S.A. w przyszłych okresach mogą być od nich różne, szczególnie w przypadku zmiany założeń opisanych w Memorandum Informacyjnym. Wszelkie dane dotyczące Woodpecker.co S.A, w tym dane finansowe oraz prognozy jak również informacje dotyczące publicznej oferty akcji, stanowiące podstawę do podjęcia decyzji inwestycyjnych o nabyciu akcji Woodpecker.co S.A. zaprezentowane są w Memorandum Informacyjnym dostępnym na stronie internetowej Domu Maklerskiego INC S.A.

\*\*\*

#### **O Woodpecker.co:**

Woodpecker.co to spółka technologiczna dostarczająca oprogramowanie w modelu SaaS, które pomaga zwiększyć efektywność rozwoju biznesu poprzez inteligentną automatyzację procesów komunikacji biznesowej. Oprogramowanie wykorzystuje zaawansowane algorytmy, które pomagają zarządzać komunikacją i automatycznie wysyłają spersonalizowane komunikaty, wykrywają odpowiedzi i przypominają o kontakcie.

Narzędzie Woodpecker.co znajduje swoje zastosowanie m.in. podczas aktywnej sprzedaży, pozyskiwania partnerów biznesowych, przypominaniu o sobie klientom, czy też rekrutacji pracowników. Rozwiązanie wyróżnia się łatwością implementacji, wysokim bezpieczeństwem oraz najwyższą dostarczalnością. Woodpecker.co pracuje z ponad 3 tys. klientów z 70 krajów, z których prawie połowa to firmy z USA.

Kontakt dla mediów:

**Paweł Strzyżewski**

InnerValue Investor Relations

[p.strzyzewski@innervalue.pl](mailto:p.strzyzewski@innervalue.pl)

+48 506 229 863

**Mateusz Paradowski**

InnerValue Investor Relations

[m.paradowski@innervalue.pl](mailto:m.paradowski@innervalue.pl)

+48 516 089 279